



## ACCOUNT MANAGER RWA – regio Antwerpen

Al meer dan 37 jaar profileert S.air nv zich als de ideale partner voor zowel rook- en warmteafvoerinstallaties als rook- en brandschermen, gasdetectie, industriële ventilatie, lichtstraten en lichtkoepels. We realiseren grote en kleinere projecten in binnen- en buitenland in ondergrondse parkings, tunnels en gebouwen. Onze nieuwe afdeling emosS integreert nu ook de activiteit van de laadpalen; vanaf ontwerp tot installatie, beheer en onderhoud van de laadpalen. We streven ernaar om onze klanten een complete ondersteuning te garanderen.

Meer info vind je op [www.sair.be](http://www.sair.be).

Door onze sterke groei zijn wij op zoek naar een Account Manager voor de regio Antwerpen.

### Profiel:

Je genoot een bachelor- of masteropleiding. Bouwtechnische interesse en technische bagage zijn sterke troeven.

Je beheerst de Nederlandse taal perfect en je kan vlot communiceren in het Frans en Engels.

Je bent vertrouwd met de courant gebruikte toepassingen van MS-office. Je bent analytisch sterk en hebt oog voor detail. Door jouw vlotte organisatie, jouw positieve ingesteldheid en jouw zelfstandig werken beteken je een grote meerwaarde binnen de firma.

### Functie:

Als Account Manager ben je verantwoordelijk voor de verkoop van projecten op maat.

Je beheert niet alleen de huidige klantenportefeuille, maar staat ook in voor de verdere groei ervan.

Als actieve netwerker detecteer je vroegtijdig nieuwe projecten, volg je leads op en doe je aan gerichte prospectie. Je bent verantwoordelijk voor het volledige commerciële proces: van offerteaanvraag tot het afsluiten van het contract. Hierbij analyseer je de prijsaanvragen en verzamel je de nodige informatie om correcte prijsberekeningen en offertes op te maken. Uiteraard hou je stevast rekening met technische zaken, productietijden, materiaalprijzen, ... en met de voorziene deadlines en budgetten.

Je biedt administratieve ondersteuning bij aanbestedingsprojecten.

Je rapporteert rechtstreeks aan de directie.

In functie van de kwaliteiten en interesses kan deze jobinhoud uitgebreid worden.

### Aanbod:

Je komt terecht in een ambitieus bedrijf dat groeit en investeert in mensen! S.air nv staat open voor junior profielen. Er wordt een uitgebreide interne opleiding voorzien vanaf de 1<sup>ste</sup> dag en we bouwen een samenwerking uit waarbij je vrijheid krijgt om zelfstandig te werken met een brede verantwoordelijkheid én met toekomstperspectief binnen de sales.

S.air biedt een interessant salarispakket in overeenstemming met jouw ervaring.

40u-week met 12 inhaalrustdagen - maaltijdcheques + ecocheques + hospitalisatieverzekering + verjaardags- en eindejaarsgeschenk + regelmatig afterworkevents + toffe collega's

### Locatie:

Industriezone Noord 1 - Nijverheidslaan 4  
9308 Gijzegem (Aalst)

### Interesse:

Stuur je cv naar [carmen.deseranno@sair.be](mailto:carmen.deseranno@sair.be).  
T: 053 216 317



**buildings • parkings • tunnels**  
smoke & heat exhaust systems  
daylight solutions  
service & maintenance  
industrial ventilation  
parking guidance  
active & passive fire protection  
energy

**S.air HQ**  
Industriezone  
Noord 1  
Nijverheidslaan 4  
B-9308 Gijzegem  
T. +32 53 216 317  
[info@sair.be](mailto:info@sair.be)  
[www.sair.be](http://www.sair.be)

**S.air Wallonie**  
Z.I. Les Plennes  
Rue des Nouvelles  
Technologies 3  
B-4820 Dison  
T. +32 43 464 644  
[info@sair.be](mailto:info@sair.be)  
[www.sair.be](http://www.sair.be)



